

Date: 7 May 2024  
 Ref: COMP\ 631

التاريخ : 7 مايو 2024  
 المرجع : COMP/631

Mr. Mohammad Saud Al-Osaimi  
 CEO - Boursa Kuwait  
 State of Kuwait  
 Best Regards

السيد / محمد سعود العصيمي المحترم  
 الرئيس التنفيذي - شركة بورصة الكويت  
 دولة الكويت  
 تحية طيبة وبعد،

**Subject: Kuwait Telecommunications Company  
 stc's Analysts \ Investors minutes of the  
 conference – Q1, 2024**

**الموضوع / محضر مؤتمر المحللين / المستثمرين  
 لشركة الاتصالات الكويتية stc للربع الأول 2024**

As per article No. (8-4-2) "Continuing Obligations in  
 the Premier Market" of Boursa Kuwait Rules Book.

عملاً بأحكام المادة رقم (8-4-2) "الالتزامات المستمرة  
 للسوق الأول" من كتاب قواعد البورصة .

Attached is the minutes of the Analysts \ Investors  
 Conference for Q1, 2024.

وعليه نرفق لكم المحضر الخاص بمؤتمر المحللين /  
 المستثمرين للربع الأول 2024.

Sincerely Yours,

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام والتقدير،،

معتر بن عبدالله الضراب

الرئيس التنفيذي

Muataz Abdullah Aldharrab

Chief Executive Officer

stc

شركة الاتصالات الكويتية

نموذج الإفصاح عن معلومة جوهرية  
Disclosure of Material Information Form

Date:	07/05/2024	التاريخ :
Name of The Listed Company:		اسم الشركة المدرجة
Kuwait Telecommunications Company stc		شركة الاتصالات الكويتية stc
Disclosure Title		عنوان الإفصاح
Disclosure of Material Information		إفصاح معلومة جوهرية
The Material Information		المعلومة الجوهرية
As per article No. (8-4-2) "Continuing Obligations in the Premier Market" of Bursa Kuwait Rules Book. Attached is the minutes of the Analysts\ investors Conference for Q1, 2024.		عملاً بأحكام المادة رقم (2-4-8) "الالتزامات المستمرة للسوق الأول" من كتاب قواعد البورصة. نرفق لكم المحضر الخاص بمؤتمر المطلين / المستثمرين للربع الأول 2024.
Significant Effect of the material information on the financial position of the company		أثر المعلومة الجوهرية على المركز المالي للشركة
No financial effect		لا يوجد أثر مالي

stc  
شركة الاتصالات الكويتية

  
REGM

**Q1 2024**

**Kuwait Telecommunications Company (stc)**

Analysts and Investors conference

5 May 2024

**الربع الأول لعام 2024**

**شركة الاتصالات الكويتية (stc)**

مؤتمر المحللين والمستثمرين

5 مايو 2024



**stc**

**Analysts and Investors conference for Q1-2024; held on Sunday May 5th, 2024, at 14:00 (Kuwait local time).**

**محضر مؤتمر المحللين والمستثمرين للربع الأول لعام 2024 والمنعقد يوم الأحد الموافق 5 مايو 2024 في تمام الساعة 2 مساءً بالتوقيت المحلي لدولة الكويت.**

**Participants from Kuwait Telecommunications Company (stc)**

- Eng. Muataz Aldharrab - Chief Executive officer
- Mr. Khalid Al-Mayouf - Chief Financial Officer
- Ms. Reem Al-Hajri - General Manager Investor Relations and M&A

**المشاركون من شركة الاتصالات الكويتية (stc):**

- المهندس/ معتنز الضراب - الرئيس التنفيذي
- السيد/ خالد المعيوف - الرئيس التنفيذي للقطاع المالي
- السيدة/ ريم الهاجري - مدير عام علاقات المستثمرين وعمليات الإندماج والاستحواذ

**Conference Host**

- CI Capital team

**إدارة المؤتمر:**

- فريق CI Capital

### **Reem Al Hajri:**

Good afternoon and welcome everyone to Kuwait Telecommunications Company (**stc** Kuwait's) first earnings call for Q1- 2024. This is Reem Al Hajri from the Investor Relations team and I'm glad to take on this call today along with our CEO, Eng. Muataz Aldharrab, and our CFO, Mr. Khalid Al Mayouf.

On behalf of **stc** Kuwait's management team, I would like to welcome everyone joining the call today.

I would like to bring to your attention that the information discussed today may include forward-looking statements. They are not a guarantee of our future performance, achievement, or results. And for that I would like to refer you to our full disclaimer on page (2) of this presentation.

Our format for today's call will include a 10 to 15 minutes discussion, where speakers will share with you their respective statements on the company's performance, followed by a Q&A session that will take place immediately.

With that, I would like to hand the call over to Eng. Muataz;

### **Muataz Aldharrab:**

Thank you so much, Reem. Alsalam Alaikum and good day everyone. I'm happy to join **stc** Kuwait. It's an honor and a pleasure to join

### **ريم الهاجري:**

مساء الخير ومرحباً بكم جميعاً في مؤتمر المحللين الأول لشركة الاتصالات الكويتية (**stc**) للربع الأول من عام 2024. أنا ريم الهاجري من فريق علاقات المستثمرين ويسعدني أن ينضم إلينا اليوم الرئيس التنفيذي للشركة، المهندس/ معزز الضراب والرئيس التنفيذي للقطاع المالي، السيد/ خالد المعيوف.

بالنيابة عن فريق إدارة شركة الاتصالات الكويتية (**stc**)، أرحب بكل من ينضم إلى المكالمة اليوم.

أود أن ألفت انتباهكم إلى أن المعلومات التي سيتم مناقشتها اليوم قد تتضمن بيانات تطلعية، وهي ليست ضماناً لأدائنا أو إنجازاتنا أو نتائجنا المستقبلية. لهذا أود الإشارة إلى نص إخلاء المسؤولية الكامل في الصفحة الثانية من هذا العرض.

ستتضمن مكالمة اليوم نقاشاً مدته 10 إلى 15 دقيقة، حيث سيشارك المتحدثون معكم تصريحاتهم حول أداء الشركة، وبعد ذلك سيتم عقد جلسة أسئلة وأجوبة.

وبذلك، أود أن أنقل الكلمة للمهندس/ معزز;

### **معزز الضراب:**

شكراً جزيلاً لك، ريم. السلام عليكم ويوم سعيد للجميع. أنا سعيد بالانضمام لشركة الاتصالات الكويتية (**stc**). كما يسعدني ويشرفني أن أنضم إلى مثل هذه الشركة

such a company that has a profound legacy in this country and has been a digital enabler over the past years. Also, we are very happy to kick off our first earnings call, the first of many to come, God willing.

**stc** Kuwait has experienced significant growth and expansion over the past 15 years. Established in 2008, the company has soon transformed its operations into a positive trajectory, leading up to its listing on Kuwait Stock exchange in 2014.

Throughout its journey, **stc** Kuwait has remained committed to leveraging cutting-edge technology, ensuring the development of a state-of-the-art network infrastructure.

In 2019, the company embarked on a strategic path towards inorganic growth by initiating the acquisition of QualityNet, renowned as one of the key players in the Internet Service Providers (ISPs).

In 2022, **stc** Kuwait pursued another strategic acquisition, with e-Portal Holding Company. This move strategically aligned with **stc** Kuwait's digital aspirations, reinforcing its commitment to technological advancement and market leadership.

In 2021, **stc** Kuwait achieved another milestone by launching the first MVNO in Kuwait with Virgin Mobile Middle East

التي تتمتع بإرث عميق في هذا البلد، والتي ساهمت في التمكين الرقمي على مدار السنوات الماضية. يسعدنا أيضًا أن نبدأ أول مؤتمر للمحللين، وهو الأول للعديد من المكالمات القادمة، إن شاء الله.

شهدت **stc** الكويت نمواً وتوسعاً كبيراً على مدار الخمسة عشر عاماً الماضية. تأسست الشركة في عام 2008، وسرعان ما حولت عملياتها إلى مسار إيجابي، والذي أدى إلى إدراجها في سوق الكويت للأوراق المالية في عام 2014.

طوال رحلتها، وازابت **stc** الكويت على التزامها بالاستفادة من التكنولوجيا المتطورة وضمان تطوير البنية التحتية للشبكة على أحدث طراز.

في عام 2019، شرعت الشركة في السير على طريق استراتيجي نحو النمو من خارج أنشطة الشركة الرئيسية من خلال البدء في الاستحواذ على شركة كواليتي نت، المعروفة كأحد الرواد في تزويد خدمات الإنترنت (ISP).

وفي عام 2022، قامت **stc** الكويت بعملية استحواذ استراتيجية أخرى، مع شركة البوابة الإلكترونية القابضة. إذ تتوافق هذه الخطوة بشكل استراتيجي مع التطلعات الرقمية لشركة **stc** الكويت، مما يعزز التزامها بالتقدم التكنولوجي وزيادة السوق.

وفي عام 2021، حققت **stc** الكويت إنجازاً آخر من خلال إطلاق أول شبكة MVNO في الكويت مع شركة فيرجن موبايل الشرق الأوسط وإفريقيا، مما يمثل تقدماً كبيراً في

& Africa, marking a significant advancement in its service offerings. Additionally, the company achieved a key milestone in its history by being promoted to the premier market in Boursa Kuwait in 2024, solidifying its position as a key player in the industry.

We are also implementing and executing **stc**'s corporate strategy. Whereby, we are working towards strengthening our core telco services in addition to expanding our portfolio into the ICT market, particularly targeting the B2B sector.

Innovation is an integral part of our strategy. However, alongside innovation, we recognize the importance of optimizing the company's operations and achieving excellence in execution.

Now that we've successfully catered to both B2C and B2B markets, the B2C sector is managed by **stc** Kuwait. Meanwhile, our subsidiaries, QualityNet and e-Portal Holding Company, have evolved into specialized arms within the B2B realm.

QualityNet has been rebranded to solutions by stc, serving as our dedicated B2B and connectivity arm. On the other hand, e-Portal oversees its subsidiaries, JMT and Al-dar, functioning as our digital solutions providers. Additionally, CDN and H3 operate as our system integration and BPO

عروض خدماتها. بالإضافة إلى ذلك، حققت الشركة إنجازاً رئيسياً في تاريخها من خلال ترقيتها إلى السوق الأول في بورصة الكويت في عام 2024، مما عزز مكانتها كمشغل رئيسي في القطاع.

كما نحرص وبكل دأب على تطبيق وتنفيذ الاستراتيجية المؤسسية ل**stc**، حيث نعمل على تعزيز خدمات الاتصالات الأساسية لدينا بالإضافة إلى توسيع محفظة خدماتنا في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، لقطاع الأعمال على وجه الخصوص.

يعد الابتكار جزءاً لا يتجزأ من استراتيجيتنا، ومع ذلك، إلى جانب الابتكار، فإننا ندرك أهمية تحسين العمليات التشغيلية للشركة وتحقيق التميز في التنفيذ.

والآن بعد أن نجحنا في تلبية احتياجات كل من قطاع الأفراد وقطاع الأعمال، تتم إدارة قطاع الأفراد من قبل **stc** الكويت. في حين تم تطوير شركائنا التابعة، كواليتي نت وشركة البوابة الإلكترونية القابضة، إلى أذرع متخصصة في مجال الأعمال.

لقد تم تحويل العلامة لكواليتي نت إلى solutions by stc، لتكون بذلك ذراعنا المخصص في مجال الأعمال والاتصال. ومن ناحية أخرى، تشرف البوابة الإلكترونية على الشركات التابعة لها، JMT والدار، المختصة بتقديم الحلول الرقمية لدينا. بالإضافة إلى ذلك، تعمل CDN وH3 على تزويد خدمات الأنظمة المتكاملة وتعهيد العمليات

businesses, respectively, adding further depth to our offerings.

Throughout our journey, we've encountered many highlights. Yet, as we assess the developments of this year in both B2B and B2C, we continue introducing new products and services.

The next generation multi-Tenant SIEM has been introduced for the enterprise market in addition to introducing other smart solutions to the consumer market, showcasing our dedication to cutting-edge technology throughout our journey.

Our recent MoU signing with Huawei for 5.5G reaffirms our commitment to innovation, ensuring that we consistently deliver innovative solutions moving forward.

Before I conclude I'd like to emphasize our serious commitment to sustainability across three crucial pillars: environmental, social, and governance (ESG).

In terms of environmental responsibility, we meticulously manage internal operations to minimize our ecological footprint. Socially, we prioritize the well-being of our employees, the wider community, and the ecosystems we engage with.

Furthermore, in governance, we proudly uphold stringent regulatory and market

التجارية، على التوالي، مما يضيف المزيد من العمق إلى عروضنا.

طوال رحلتنا، قمنا بالعديد من الأنشطة البارزة. وبينما نقوم بتقييم التطورات التي شهدتها هذا العام في كل من قطاعي الأفراد والشركات، فإننا نواصل تقديم منتجات وخدمات جديدة.

تم تقديم الجيل التالي من SIEM للأمن السيبراني لقطاع الأعمال بالإضافة إلى تقديم حلول ذكية أخرى لقطاع الأفراد وإظهار تفانينا في استخدام التكنولوجيا المتطورة طوال رحلتنا.

يؤكد توقيعنا لمذكرة التفاهم الأخيرة مع شركة هواوي والمتعلقة بتقنية 5.5G التزامنا بالابتكار، مما يضمن استمرارنا بتقديم حلولاً مبتكرة للمضي قدماً.

قبل أن أختتم كلامي، أود التأكيد على التزامنا الجاد بالاستدامة عبر ثلاث ركائز أساسية: البيئية والاجتماعية والحوكمة (ESG).

فيما يتعلق بالمسؤولية البيئية، فإننا ندير العمليات الداخلية بدقة لتقليل تأثيرنا على البيئة. اجتماعيًا، نعطي الأولوية لرفاهية موظفينا والمجتمع الأوسع والأنظمة البيئية التي نتعامل معها.

علوّة على ذلك، في مجال الحوكمة، نحن نلتزم بكل فخر بالمعايير التنظيمية والسوقية الصارمة، مما يضمن أعلى مستوى من نضج الحوكمة الداخلية.



standards, ensuring the highest level of internal governance maturity.

Our dedication to sustainability is fundamental, and I'm pleased to announce the forthcoming release of our first sustainability report, marking the first of many to come.

With that I am going to hand to my colleague Khalid Al Mayouf, our CFO, a deep dive into the financials performance.

#### **Khalid Al Mayouf:**

Thank you Muataz, and good evening, everyone. It gives us a great pleasure to be in this inaugural call for **stc** Kuwait after being upgraded to the premier market.

Let me first discuss the earnings highlights for Q1-24 where revenues recorded KD 874 Mn., an increase of 1% year-on-year compared to KD 86.6 Mn in the same period of last year.

The growth was mainly driven by the increase in consumer revenues which represents 75% of total revenues. This is attributed to higher device revenue contribution along other streams of revenues.

Meanwhile, the enterprise segment accounts for a 25% share of the company's total revenue.

إن تغانينا في تحقيق الاستدامة أمر أساسي، ويسعدني أن أعلن عن الإصدار المرتقب لتقريرنا الأول عن الاستدامة، وهو الأول من بين العديد من التقارير القادمة.

وبهذا أترك المجال لزميلي خالد المعيوف، الرئيس التنفيذي المالي لدينا، لتقديم نظرة متعمقة في الأداء المالي.

#### **خالد المعيوف:**

شكراً معزز، ومساء الخير للجميع، إنه لمن دواعي سرورنا أن نكون في الجلسة الافتتاحية لشركة **stc** الكويت بعد الترقية إلى السوق الأول.

اسمحوا لي أولاً بمناقشة أبرز النتائج المالية للربع الأول من عام 2024، حيث بلغت الإيرادات 874 مليون دينار كويتي، بزيادة قدرها 1% على أساس سنوي مقارنة بـ 86.6 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من العام السابق.

يعود السبب الرئيسي في تحقيق هذا النمو إلى الزيادة في إيرادات قطاع العملاء التي تشكل 75% من إجمالي الإيرادات نتيجة لارتفاع مبيعات الأجهزة بالإضافة إلى مصادر الإيرادات الأخرى.

في حين بلغت إيرادات قطاع الأعمال نسبة 25% من إجمالي إيرادات.

EBITDA increased despite the increase in the ECL and the continuity of the cost optimization program. This has resulted in a growth in EBITDA of 1.1% to reach KD 21.8 Mn. during the first quarter of 2024 compared to KD 21.6 Mn. during the same period last year.

The Company's net profit surged to KD 8.8 Mn. during the first three months of 2024, marking a notable 7% increase from KD 8.2 Mn. with a net profit margin of 10%.

It's worth highlighting that on a normalized basis without considering the one-off provisions, the EBITDA would be KD 23.3m with a margin of 27%.

When it comes to the investments in CapEx **stc** will continue its investment in network expansion, modernization, and investments in digitization. CapEx stood at KD 13.5 million during the three months period of 2024 compared to KD 11.4 million during the same period in 2023, resulting in a CapEx to sales ratio of 15.5%.

With regards to the total assets, it's noteworthy to highlight the impact of the enhanced cash flow management and the optimization of working capital, resulting in a notable increase in cash and cash equivalents. **stc** Kuwait's total assets reached KD 467.1 Mn. by the end of March 2024 compared to KD 435.7 Mn. during the

ارتفع الدخل قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء على الرغم من ارتفاع متوقعات الضرائب الائتمانية بالإضافة إلى استمرارية برنامج تحسين التكلفة. وقد أدى ذلك إلى نمو الدخل قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بنسبة 1.1% ليصل إلى 21.8 مليون دينار كويتي خلال الربع الأول من عام 2024 مقارنة بنحو 21.6 مليون دينار كويتي. خلال نفس الفترة من العام الماضي.

هذا وقد ارتفع صافي ربح الشركة إلى 8.8 مليون دينار كويتي خلال الأشهر الثلاثة الأولى من عام 2024، مسجلاً ارتفاعاً ملحوظاً بنسبة 7% مقارنة بـ 8.2 مليون دينار كويتي وبهامش صافي ربح بنسبة 10%.

ومن الجدير بالذكر فإن الدخل قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء على أساس معياري دون النظر في المخصصات التي تم احتسابها مرة واحدة قد بلغ 23.3 مليون دينار كويتي مع هامش دخل قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء نسبته 27%.

عندما يتعلق الأمر بالاستثمارات في النفقات الرأسمالية، ستواصل **stc** استثمارها في توسيع الشبكة وتحديثها والاستثمارات في الرقمنة. هذا وقد بلغت النفقات الرأسمالية 13.5 مليون دينار كويتي خلال الثلاثة أشهر الأولى من عام 2024 مقارنة بـ 11.4 مليون دينار كويتي خلال نفس الفترة من عام 2023، مما أدى إلى وصول نسبة النفقات الرأسمالية إلى المبيعات إلى 15.5%.

وفيما يتعلق بإجمالي الأصول، تجدر الإشارة إلى تأثير تحسين إدارة التدفق النقدي وتحسين رأس المال العامل، مما أدى إلى زيادة ملحوظة في النقد والنقد المعادل. هذا وقد بلغ إجمالي أصول **stc** الكويت 467.1 مليون دينار كويتي في نهاية مارس من عام 2024 مقارنة بـ 435.7 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من العام الماضي، في حين بلغ إجمالي حقوق المساهمين 217.8 مليون دينار كويتي.

same period last year, while the total shareholders' equity reached KD 217.8 Mn.

In terms of our capital structure, we primarily rely on equity funding, with an outstanding debt of KD 21.6 Mn., which we are diligently servicing over the forthcoming years reinforcing a strong solvency position amongst the telecom companies in the Middle East.

Finally, in the 6<sup>th</sup> of February 2024, the Board of Directors has recommended distributing cash dividends of 35 fils per share, which resulted of a payout ratio of 107%. And dividends yield of 6.2%.

Finally, **stc** is committed to periodically review and update its financial strategy, with the aim of allocating resources towards the development of its services to remain at the forefront of the telecommunications companies, meet customers' needs and provide an added value to shareholders.

As part of this commitment, **stc** has successfully implemented numerous strategic projects, supported by digital solutions that align with the company's strategic and financial objectives.

That ends my comments on the financial performance. Thank you all for your time.  
Back to you Reem,

وفيما يتعلق بهيكل رأس المال، نعتمد بشكل أساسي على التمويل بالأسهم، مع دين مستحق قدره 21.6 مليون دينار كويتي، والتي نعمل بجد على تحقيقها خلال السنوات المقبلة لتعزيز الملاءة المالية القوية لـ stc بين شركات الاتصالات في الشرق الأوسط.

وأخيراً أوصى مجلس الإدارة في 6 فبراير 2024 بتوزيع أرباح نقدية بواقع 35 فلساً للسهم الواحد، مما أدى إلى نسبة توزيع أرباح نقدية بلغت 107% وعائد أرباح 6.2%.

وأخيراً، تلتزم **stc** بمراجعة وتحديث استراتيجيتها المالية بشكل دوري، بهدف تخصيص الموارد لتطوير خدماتها لتبقى في صدارة شركات الاتصالات وتلبية احتياجات العملاء وتوفير قيمة مضافة للمساهمين.

وكجزء من هذا الالتزام، نجحت **stc** في تنفيذ العديد من المشاريع الاستراتيجية، مدعومة بالطول الرقمية التي تتوافق مع الأهداف الإستراتيجية والمالية للشركة.

وبذلك أنتهي من التعليق على النتائج المالية.  
أشركم جميعاً على وقتكم،  
ونعود إليكم ريم،

## Reem Al Hajri

Thank you, Khalid, with this, we conclude our comments moving to the Q&A session.

### Question: What's the outlook for the ECL going forward?

**Khalid:** This pertains to IFRS regulations concerning aged receivables, and we are meticulously examining the matter with great attention, particularly in our efforts to collect these outstanding receivables. We remain optimistic about the resolution and recovery process.

### Question: Do you look for expansion opportunities in Kuwait only or would there be geographic expansions?

**Muataz:** We have an investment strategy in place when it comes to our inorganic growth. This is based on what compliments our portfolio and what makes us excel in business. We are open to explore multiple options both regionally and globally.

### Question: Any plans for future towers sale?

**Khalid:** Any decision regarding this matter would depend on a thorough business case evaluation and strategic direction.

### Question: Are we expecting the same level of dividends for the upcoming years?

**Khalid:** We recognize dividends' importance for shareholders. Historically, we've aimed for stability, aligning dividends with earnings. Future dividends depend on

## ريم الهاجري

شكرا خالد وبذلك، نختتم عرض علاقات المستثمرين لنتقل معكم إلى فقرة الأسئلة والأجوبة.

### سؤال: ما هي التوقعات بالنسبة لخسائر الائتمان المتوقعة في المستقبل؟

**خالد:** يتعلق هذا بلوائح المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية IFRS المتعلقة بالذمم القديمة، ونحن ندرس الأمر بدقة وباهتمام كبير، لا سيما في جهودنا لتحصيل هذه المستحقات. ما زلنا متفائلين بشأن عملية إيجاد الحلول والتعافي.

### سؤال: هل تبحثون عن فرص التوسع في الكويت فقط أم سيكون هناك توسعات جغرافية أخرى؟

**معزز:** لدينا استراتيجية استثمار عندما يتعلق الأمر بنمو الشركة من خارج أنشطتها الرئيسية. يعتمد هذا على ما يكمل محفظتنا وما يجعلنا نتفوق في أعمالنا. نحن منفتحون لاستكشاف خيارات متعددة على الصعيدين الإقليمي والعالمي

### سؤال: هل هناك خطط لبيع الأبراج في المستقبل؟

**خالد:** أي قرار بشأن هذه المسألة سيعتمد على تقييم شامل لدراسة الجدوى والتوجيه الاستراتيجي.

### سؤال: هل نتوقع نفس مستوى توزيعات الأرباح للسنوات القادمة؟

**خالد:** نحن ندرك أهمية توزيعات الأرباح للمساهمين. تاريخيًا، كنا نهدف إلى تحقيق الاستقرار، ومواءمة توزيعات الأرباح مع أرباح الشركة، حيث تعتمد توزيعات الأرباح المستقبلية على موافقة مجلس الإدارة وظروف

Board approval, market conditions, and our financial health. While we aim to reward shareholders, dividends will be assessed based on our earnings outlook and capital needs.

## **Reem Al Hajri**

This concludes our remarks for the call. We'd like to thank everyone for participating in the call today. For more updates, please tune in to our IR website and App. And for further information please don't hesitate to contact us. Our contact details are displayed on the last page of this presentation. Have a good evening

السوق والوضع المالي للشركة. وبينما نهدف إلى مكافأة المساهمين، سيتم تقييم توزيعات الأرباح بناءً على توقعاتنا للأرباح واحتياجات رأس المال.

## **ريم الهاجري**

بهذا نختتم أبرز ملاحظتنا لمؤتمر اليوم، نود أن نشكر الجميع على مشاركتهم في المكالمة اليوم، لمزيد من التحديثات، يرجى متابعة موقع وتطبيق إدارة علاقات المستثمرين، و لمزيد من المعلومات لا تترددوا في الاتصال بنا. يتم عرض تفاصيل الاتصال الخاصة بنا في الصفحة الأخيرة من هذا العرض التقديمي. عمتم مساء